



OBJETIVOS

- Alinear la estrategia a la táctica
- Indicadores en tiempo real del desempeño, KPI's
- Ampliar la cobertura de distribución
- ▶ Mejorar las relaciones con el cliente
- ▶ Disminuir el costo operativo



FAMILIA DE PRODUCTOS

















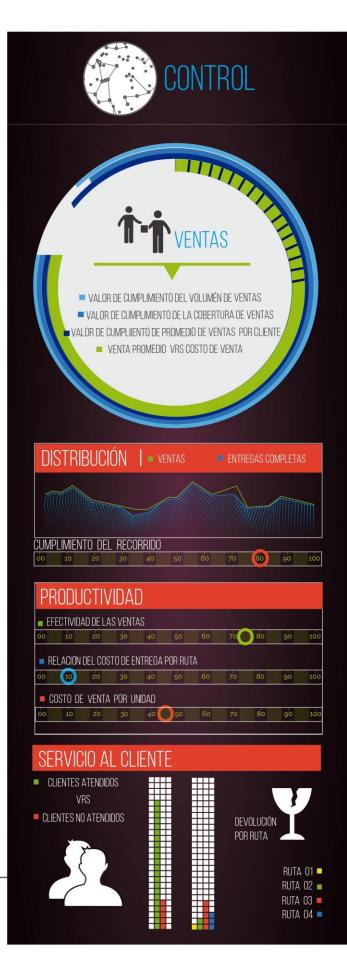


Permite la administración y visibilidad del negocio de forma sencilla y rápida por medio de tableros electrónicos que acompañan al director en cualquier plataforma móvil, los indicadores de desempeño son actualizados en tiempo real desde las transacciones en campo de vendedores, supervisores, personal de logística y mercadeo y más importante desde la opinión del cliente.

Los indicadores de desempeño definidos en los tableros de control están alineados con la estrategia; siendo el reflejo de las acciones tácticas desarrolladas en el campo y sus resultados obtenidos.

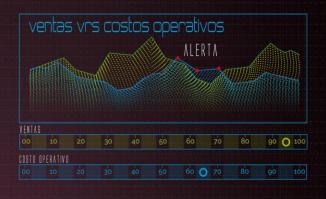
Las mediciones en línea muestran el rumbo de compañía.

Los directores, gerentes y gerencia media se ven empoderados al tener una visión rápida y unificada de criterios de donde estamos y a donde vamos, momento por momento, los sistemas de gestión toman sentido con este módulo, ya que permite el seguimiento y la ejecución de la estrategia en el campo, tanto la aplicación móvil de Road SFA como el módulo de Road MM, se integran para lograr el cumplimiento de la estrategia.





ventas



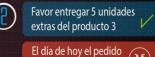


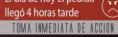
recursos humanos



cuentes







Logística





Hms recomidos c

6.52% ▲

COSTO PECOMIDO

ANTERIOR ACTUAL
194.88 846.12

promedo=1728/km

costo por transacció

ANTERIOR ACTUAL

11.28 23.52

36.11 % A



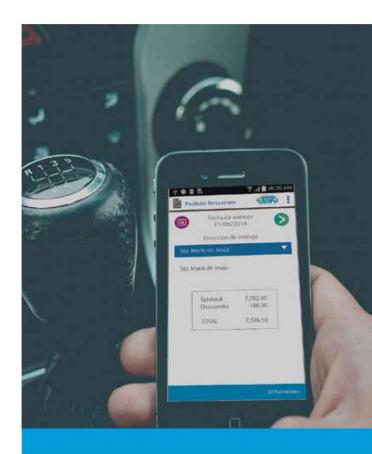




Permite todas las funciones en campo de los equipos de ventas de forma precisa, tanto en la modalidad de preventa, venta inmediata, maneja de forma muy sencilla, administra y ejecuta los modelos de descuentos y bonificaciones más complejas por cada cliente o producto de ser necesario, los objetivos de venta son actualizados y comparados en cada venta o pedido realizado, los cuales pueden ser comunicados inmediatamente.

Su tecnología de comunicaciones permite tener los stocks de productos en línea, como niveles de precios, stocks de inventarios o requerimientos de clientes en su cartera.

El módulo móvil de SFA es un software desarrollado desde 1992 acumulando mucha experiencia en diferentes industrias, siendo un producto que puede ayudarte a la venta de productos secos, como productos de peso, maneja casi cualquier segmento de mercado.



ROAD POD =



El módulo móvil de Road POD, permite de forma sencilla la administración de los envíos de los pedidos de venta, permitiendo la creación de las rutas y la administración de las entregas, permitiendo de ser necesario la generación de las facturas en el punto de venta y con la posibilidad de ser modificadas, con sus funcionalidades integradas de GPS e integración a aplicaciones como Waze y Google Maps, permite la ubicación precisa de los camiones de reparto. Las funciones de liquidación del proceso de despacho se realizan en minutos logrando reducir el tiempo administrativo.





Modulo desarrolla y completamente integrado para la administración de las ventas en campo con productos de peso, como el pollo, permite el control de la merma y la trazabilidad de productos en la cadena de frio. Permite las transacciones de venta de productos pesados como libras, así como las ventas de productos de precio Contro paquetes



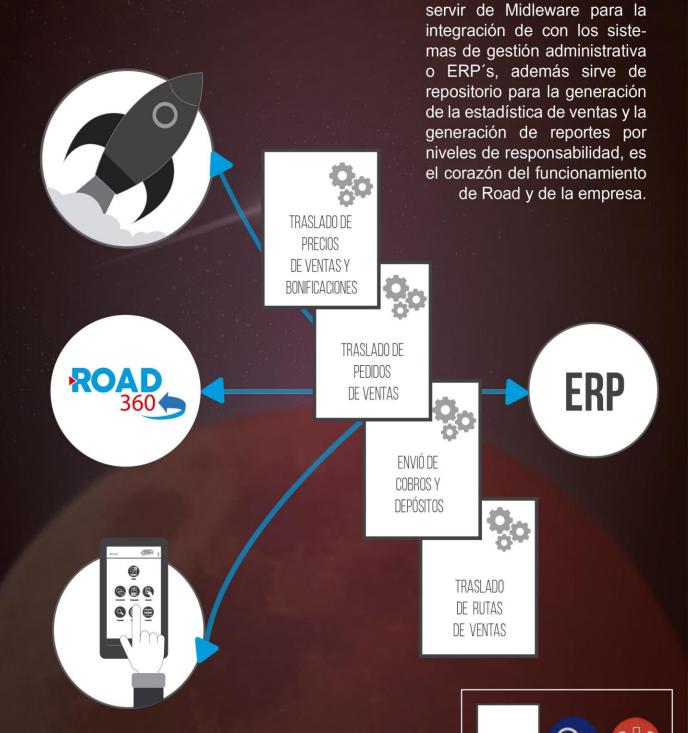
CONTROL DE MERMAS

ROAD APP



Módulo de autoservicio, el cliente puede de forma sencilla bajar la aplicación a su teléfono y solicitar los productos de venta, la aplicación está configurado para que de forma segura y el proceso permite la retroalimentación de los pedidos de venta, logrando que se reduzca el tiempo de servicio y el costo operativo grandemente

ROAD ADMINISTRATIVO

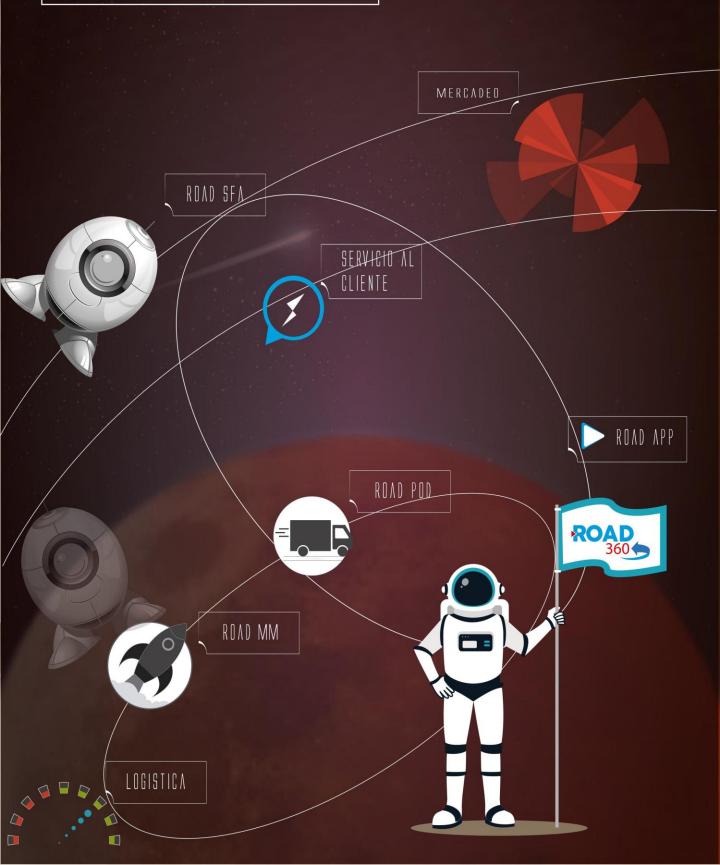


Permite la configuración de

todos los parámetros necesarios para la gestión de las ventas y las rutas, además de

PROCESOS CLIENTE CÉNTRICOS





IMPACTO ECONÓMICO EN SU NEGOCIO

30%

Incremento en ventas

+40%

Incremento en Cobertura

+98%

Precisión en los despachos

50%

De reducción del tiempo en procesos administrativos

10%

tiempo para emplearlo en procesos de venta



100%
EXACTITUD EN PRECIOS
Y FACTURACIÓN

Incremento en horas de SERVICIO AL CLIENTE

Reducción de sus COSTOS OPERATIVOS

QUIENES SOMOS

DTSolutions, S.A es una empresa con una trayectoria de 40 años que nos brinda la experiencia necesaria para el manejo de proyectos en movilidad, procesos logísticos y de puntos de venta basados en códigos de barras, contamos con oficinas en seis países de Centroamérica con centros de servicios propios, nuestro enfoque en los proyectos está basado en brindar a través de la solución tecnológica un claro retorno al cliente.

Hemos trabajado para las mayores empresas de Centroamérica, no solo en proyectos puntuales sino estableciendo una relación de muchos años de continuidad

de servicios y amistad, siendo innovadores en múltiples proyectos como facturación móvil de distribución de energía desde 1987, redes inalámbricas para centros logísticos de más de 10 mil metros cuadrados desde 1990,

Implementación de sistemas de ruteo a nivel latinoamericano desde 1992, soluciones de RFID para el control de elecciones en el 2015, implementación de manejo de colas rápidas en supermercados en el 2016 y continuamos innovando con soluciones de movilidad en Android y soluciones de mercadeo digital por proximidad.

Contamos con relaciones directas con los principales fabricantes de esta industria lo que nos fortalece al contar con amplio respaldo financiero y líneas de crédito importantes.

Nuestra mejor carta de presentación es una lista importante de referencias impecables, tanto de los directores de las empresas, como de los gerentes de tecnología y logística, avalando con sus referencias los valores con los que nos conducimos en cada negocio y la efectividad y cumplimiento del trabajo encomendado. DTSOLUTIONS, S.A. es un proveedor confiable que cumple lo que promete.







OTROS SERVICIOS



CONCEPTO DE SERVICIO EASY SERVICE

DTSolutions desde su fundación se concibió como una empresa que brinda soluciones llave en mano y servicio en todo el ciclo del producto, alineados en esto hemos creado el concepto de Easy Service que permite a las empresas enfocarse en su negocio mientras DTSolutions brinda el diseño, configuración y soporte de las aplicaciones móviles de forma fácil.

DTSolutions, brinda los siguientes servicios pre y post venta:

- Análisis de Procesos
- Desarrollo de integraciones de tecnologías de punta
- Diseño de redes inalámbricas
- Análisis de cobertura en sitio de redes inalámbricas
- Capacitación al personal técnico y usuarios finales
- Administracion de flotas por medio de MDM's

FACILIDAD RENTABILIDAD INMEDIATEZ

- Mantenimiento de flotas de equipos
- Venta de repuestos
- Reparación de los equipos

Contamos con 6 centros de servicios autorizados por los fabricantes, lo que nos permite contar con los repuestos, actualizaciones y softwares necesarios para el diagnóstico y reparación correcta de los equipos.

Las opciones de servicios van desde un contrato de servicio sencillo hasta todo el proceso de preparación, instalación, monitoreo y soporte de una flota de equipos en cualquier país de Centroamérica, para lo anterior usamos herramientas de punta basadas en códigos de barras y herramientas de telepresencia.



PORQUE SELECCIONAR

DTSolutions

Tenemos valores

Somos Expertos

Cumplimos lo que prometemos

Terminamos siempre lo que iniciamos

Pensamos el proyecto en términos de rentabilidad



www.dts.com.gt



Guatemala

El Salvador +502 2210-7800 +503 2133-6600 +504 2552-6815

Honduras

Nicaragua Costa Rica Panamá +505 2252-9273 +506 2248-0110 +507 396 5466